





INFORMAZIONI PERSONALI

**Cristian Barrago**



 Via E. Loi 4, 09026 San Sperate CA (Italia)  
 (+39) 3938763838  
 cristian.barrago@gmail.com  
 [www.cristianbarrago.com](http://www.cristianbarrago.com)

ESPERIENZA PROFESSIONALE

02/2010–alla data attuale

**Direttore commerciale**

Tecno Sarda Carrelli Srl, Cagliari (Italia)  
 Gestione del team e del portafoglio clienti.  
 Responsabilità in acquisto e vendita.  
 Negoziazioni e trattative.

11/2005–02/2009

**Responsabile Punto Vendita, Addetto Vendita, Magazziniere**

Romana Market di Montin C. sas, Cagliari (Italia)

09/2003–11/2005

**Responsabile di magazzino, Addetto vendite, Cassiere**

Gieffe 3, Sestu (Italia)

07/2002–09/2003

**Rifinitore edile**

Edil P2, Cagliari (Italia)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2002

**Ragioniere**

Scuola 3\* ITC E.M. Calvino, Cagliari (Italia)

Principi di ragioneria, economia e gestione aziendale;  
 Informatica e matematica;  
 Conoscenza del business nel suo contesto economico, giuridico e sociale.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano, sardo

Lingue straniere

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	A2	A2	A2	A2	A2

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato  
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

**Competenze comunicative** Abilità comunicative e relazionali altamente sviluppate grazie all'esperienza acquisita come Direttore Commerciale.  
 Ottima disposizione a trattare con la clientela, in un'ottica open-minded veicolata dalle sviluppate capacità di ascolto.  
 Predisposizione all'interazione all'interno del team, con grandi capacità di adattamento in situazioni avverse, e utilizzo di un approccio costruttivo.

**Competenze organizzative e gestionali** Acquisizione delle capacità gestionali del tempo, delle persone e delle risorse.  
 Capacità di svolgimento del lavoro in totale autonomia, con sviluppate abilità nella gestione dei progetti e del processo decisionale.  
 Capacità di team working e team building con una spiccata abilità nella gestione dei conflitti e dei feedback.  
 Orientamento al problem solving e al networking, indispensabili nel lavoro come Direttore Commerciale.  
 Orientamento al cliente con pianificazione previa di costi e benefici.

**Competenze professionali** Competenza di leadership acquisita durante l'esperienza a capo del dipartimento Commerciale.  
 Capacità di mentoring e coaching nell'accompagnare le nuove risorse nello svolgimento delle proprie mansioni.  
 Capacità di negoziazione e persuasione affinate nel lavoro come Venditore.

**Competenze digitali**

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo

**Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione**

Buona padronanza del pacchetto Office;  
 Ottima padronanza dei programmi gestionali quali Maestro, Mago, TargetCross.

**Altre competenze** Patentino per conduzione di carrelli elevatori;  
 Attestato Primo Soccorso e Attestato Antincendio;  
 Appassionato di calcio e motori e persecutore dei valori dello sport nella vita;  
 Viaggiatore instancabile ma sostenitore di Cagliari e della sua bellezza.

**Patente di guida** B

**ULTERIORI INFORMAZIONI**

**Trattamento dei dati personali** Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.